



# El dinero y las emociones

Es necesario cambiar la forma de como vemos el dinero. Cuando damos un servicio o producto, recibimos dinero como intercambio. El dinero es como un certificado que dice: “esta persona dio un servicio a otra persona”. Por ejemplo; cuando entras a un restaurante ellos dirán, esta persona sirvió a otros, ahora yo voy a servirlo a él. De esta manera todos intercambiamos servicio por certificados llamado dinero. Esto le da vida al dinero porque tiene un valor de servicio. El trabajo no debe verse como un castigo; debemos disfrutar usar nuestros dones y talentos para el servicio de los otros. La idea es coleccionar estos certificados para poder intercambiarlos por otros servicios ya sea para disfrutar, invertir y para otros.

## Ejemplo práctico: Bill Gates y Microsoft

¿Cómo es que Bill Gates se convirtió en el hombre más rico del mundo por muchos años consecutivos? ¿Acaso él robaba bancos o hacía fraude al gobierno federal? Bill Gates creó un producto: Microsoft. Este producto estaba a la venta en el mercado al igual que otros productos, pero su producto tenía un valor superior. Este producto era de servicio, ya que le facilitaba la vida a millones de personas para hacer su trabajo más rápido y práctico. Él no obligó a nadie a comprar su producto, pero las personas voluntariamente han comprado su producto en todo el mundo por muchos años consecutivos. Y es por eso, que Bill Gates a podido coleccionar certificados por el servicio que el brindó a millones de personas. Con este ejemplo, queremos invitarte a que nunca te sientas mal en cobrar por tu servicio a otros. Si tu servicio es de mayor valor que otros en el mercado, las personas estarán dispuestas a pagar más por tu servicio.

**Si alguno no quiere trabajar, que tampoco coma**  
2 Tes. 3:10

## Tus emociones y el dinero:



**Hay personas que se sienten mal en tener dinero, pero no deberían sentirse así; ya que este dinero se lo ganaron sirviendo a alguien más. No se lo robaron, ni estafaron a nadie, fue ganado dando un servicio o producto de valor. ¿Por qué te sientes mal de tener más dinero cuando servistes a otros mucho más veces o con mejor valor? Es por la forma que vemos el dinero; pero, recuerda que es como un certificado por tu servicio a otros. Si vemos el dinero como algo malo, difícilmente querremos tenerlo. Pero el dinero es como un certificado que se lo ganan los que ayudan a otros, esto es algo digno.**